

执行摘要:

1、 机遇:

进入 21 世纪, 交通已然成为人口稠密的大都市的一个重要的困扰。在交通拥堵、停车不便以及污染水平有着重大增长的大城市里, 这些已经成为我们生活品质的一大威胁, 与此同时, 汽车保养的花费也随着汽油价格如虎般的增长速度而增长着。所以, 必须要有一个独立的、有社会层次的、新的以及更好的交通解决方案来化解以上所提到的困扰。

汽车共享恰好能够解决全球趋势下的环境问题以及独立机动车消费保养问题。这对于那些需要更方便、更便宜和更绿色环保的机动车所有人来说是一个创新的交通解决方案选择。它是采取日益流行的“计次付费”服务, 通过授予会员智能卡来让客户随时可以获得所需机动车。只需网上预订或者通过电话预订即可在城市重要地段的分点提车。

虽然汽车共享形成于 80 年代, 但是他有显著增长却是在这十年间, 平均每年 45% 的客户增长。交通问题以及环境问题关注度的持续增长, 可能是这个产业最近成功的一个原因。这个服务在超出现有市场的界限外创造了一个新的市场空间。

在今天, 全球的汽车共享企业生意兴隆, 有超过 200 万用户以及 5 万辆机动车。然而, 尽管拥有巨大的潜力和汽车共享行业成功关键的概念, 中国才刚刚接触到这个概念, 仅有少数企业, 且都在一线城市运营。汽车共享在中国还处在初期——但是有望会积极的发展进步 (每年持续增长 80% 直到 2018 年)。

2、 解决方案:

CAR2GO 是以色列第一家以及最大的一家汽车共享企业, 可以在成都提供汽车共享服务, 通过小时计费并且提供无障碍的服务, 客户可以随时随地使用我们的电动汽车。经过注册后, 客户可以遵循以下的步骤:

- 第一步:** 可以通过离您最近的分布点预定汽车 (预定点遍布整个城市)。
- 第二步:** 在挡风玻璃前刷 CAR2GO 卡将汽车解锁然后驾驶。
- 第三步:** 将车退还到 CAR2GO 的分布点。
- 第四步:** 按小时缴费 (电费也包括在内)。

汽车共享不仅对个人来说在经济上是一个吸引人的解决方案, 而且科学证实它对环境改善起到积极效果。独立调查 (美国联邦运输管理局) 显示每一个汽车共享可以抵消 10—15 辆私家车的购买以及使用。当用户转换到“计次付费”的模式后, 调查显示自驾游也减少了 70%, 驾驶员们会对汽车使用的必要性更加明了。这就意味着拥堵少了, 车位多了, 环境好了。仅仅使用电动汽车也可以更好的减少二氧化碳的污染。汽车共享相比较于汽车所有权可以节省客户的资金, 也可以增加底层人民的社会流动性, 这些人一般承担不了汽车。

3、 运作模式:

CAR2GO 的运作模式相比较于其他现有的汽车共享企业有几大优势。这个模式是基于尝试独特的体验、IT (信息技术) 解决方案和规模经济。关键因素包括:

- (1) 独特的专业技能, 经验, 管理能力。通过 CAR2GO 在以色列以及全球的 7 年的经验中得出, 要通过正确的方式, 和正确的团队提供优质的服务。



- (2) 得到一整套来自 C2G-LOGIC 的 IT 硬件和软件，这个 C2G-LOGIC 是 CAR2GO 的子公司，里面包括一个智能防盗锁和后勤部门操作系统，包括预定、监控和查询帐单活动情况。这是一个目前市场上不存在的一个新的市场机遇。它可以提供重要的经验和规模效益，节省了研发投入而且减少了上市时间。
- (3) 通过与政府合作，来获得以及改善停车解决方案，并且向市民提供一个新的出行选择。我们相信中国当局也非常希望能有一个对环境有改善的解决方案以及相关的投资。

4、 管理：

Shlomi Mahfouda (马富达), 共同创办人, CEO, 荣誉学士学位, 专业是亚洲和国际关系; 海军情报特种部队; 亚洲和欧洲 CAR2GO-LOGIC 销售部副总裁; Startup-East 首席运营官。

Jonathan Gadish, 共同创办人, CEO 高级顾问, 欧洲工商管理学院工商管理硕士, 特拉维夫大学工业管理学理学士, 海军军官, 从 2008 年起担任以色列 CAR2GO 的 CEO, Tefan 的项目经理, 企业管理咨询 (5 年), 在 Suncar (一家租车企业) 担任业务拓展。

顾问团：

CAR2GO 的董事长: DAVID Brook—Flexcar 的共同创办人和高级经理。(Flexcar 是美国第二大的汽车共享企业)

联系人- slomi@c2g-logic.com