



International

BUSINESS REFERENCE

第4期

总第169期

2026年4月30日

国际商情参考

• 中国国际贸易促进委员会四川省委员会

目 录

【国别介绍】

巴西

智利

【贸易往来】

2026年1—3月中国与巴西、智利贸易情况简报

2026年1—3月四川与巴西、智利贸易情况简报

【经贸动态】

中国与巴西深化多领域合作：从基建拓展至消费、制造与科技

巴西细化跨国公司15%税收征收规则

2025年智利全国GDP增速为2.5%，多数大区实现增长

智利央行下调2026年经济增速预期 上调通胀预测至3.6%

【经贸观察】

中拉合作向智向新活力迸发

【经贸实务】

投资巴西，注意外商、税务、劳工三大风险

【国别介绍】

巴西

一、经贸概况

巴西位于南美洲东南部，东濒大西洋，国土面积851万平方公里，是拉丁美洲面积最大的国家。截至2024年7月，人口约2.13亿。官方语言为葡萄牙语。2024年，巴西国内生产总值约11.7万亿雷亚尔（约2.13万亿美元），同比增长3.4%，人均名义GDP为55247.45雷亚尔。2024年通胀率为4.83%。2024年年均失业率为6.6%，为2012年以来最低水平。

2024年，巴西货物贸易总额为5999.16亿美元，同比增长3.34%。其中，出口额3370.46亿美元，进口额2628.70亿美元。2024年，巴西前三大出口产品（原油、大豆、铁矿石）占出口总额的44.8%，主要出口产品还包括蔗糖、咖啡、冷冻牛肉、纸浆等；主要进口产品为石油、涡轮喷气发动机、乘用车、机动车零配件、集成电路、药品、化肥等。2024年，中国是巴西第一大贸易伙伴，中巴双边货物进出口额为1881.69亿美元，同比增长3.5%。

根据联合国贸发会议《2025年世界投资报告》，2024年巴西吸收外国直接投资流量591.78亿美元；截至2024年末，吸收外资存量9143.28亿美元。巴西是中国在拉美地区最大的投资目的地，2024年中国对巴西直接投资流量4.16亿美元；截至2024年末，中国对巴西直接投资存量34.39亿美元。

二、营商环境

巴西经济规模居拉美第一，发展潜力大。外资在巴西享受国民待遇，进入一般无须中央银行审批，只需在央行宣示性登记。巴西各州有权制定有利于地方发展和引进外资的鼓励政策。在全球竞争力中心（IMD）2025

年度全球竞争力排名中，巴西居第 58 位，较上年度提升四位。世界知识产权组织发布的《2024 年度全球创新指数》显示，在 133 个国家和地区中，巴西综合指数排名第 50 位。巴西联邦政府 4650 项服务中，90% 实现了数字化。

三、重点特色产业

农业方面，2024 年巴西农产品出口额 1644 亿美元，占巴西出口总额的 48.8%。巴西的大豆、咖啡、蔗糖产量居世界首位，牛肉和鸡肉产量居世界第二位，玉米、豆油、豆粕产量居世界第三位。中国是巴西大豆、玉米、牛肉、猪肉、鸡肉、棉花和花生油的最大出口目的地。

工业方面，巴西工业体系较完备，工业实力居拉美各国首位。2024 年巴西制造业出口额 1819 亿美元，同比增长 2.7%。主要工业部门包括钢铁、汽车、造船、石油、水泥、化工、航空制造等。巴西航空工业公司是世界第三大民用飞机制造企业，在生产 120 座以下支线飞机方面居世界领先地位。

服务业方面，服务业约占巴西国内生产总值的 70%。2024 年巴西服务业增加值同比增长 3.7%。根据巴西电商协会数据，2024 年巴西电商销售额总计 2043 亿雷亚尔，同比增长 10.5%，订单量达 4.15 亿份，线上购物者人数达 9130 万人。

四、交通运输

截至 2024 年末，巴西公路总长 170 万公里，承担全国逾三分之二的货物运输量，其中铺装路面里程为 21.35 万公里，占 12.4%。巴西铁路网总长度约 32073 公里，运力居拉美首位，近 50% 分布于东南部。2024 年，巴西航空业运送乘客 1.18 亿人次，同比增长 5%，主要机场包括圣保罗瓜鲁柳斯国际机场、巴西利亚机场等。巴西全国共有海运港口 99 个，内河港口 76 个，

2024年水路运输吞吐量13.2亿吨，同比增长1.18%，其中桑托斯港为南美最大海港。

五、双边合作

中国和巴西同为重要的新兴经济体。2009年起，中国连续16年稳居巴西第一大贸易伙伴。2024年，中国是巴西第一大出口市场和第一大进口来源地。2024年11月20日，中巴两国政府签署《中华人民共和国政府和巴西联邦共和国政府关于共建“一带一路”倡议同“加速增长计划”“巴西新工业计划”“生态转型计划”“南美一体化路线计划”对接的合作规划》。截至2026年4月，中巴尚未签订自由贸易协定，但已签署避免双重征税协定、数字经济合作谅解备忘录、可持续发展领域投资合作谅解备忘录等多项经贸协定。2024年中国企业在巴西新签承包工程合同441份，新签合同额45.89亿美元，完成营业额23.88亿美元。2025年5月，中国人民银行与巴西中央银行签署人民币/雷亚尔双边本币互换协议，规模为1900亿元人民币/1570亿巴西雷亚尔，协议有效期五年。中资企业在巴西投资涉及电力、新能源、基础设施、农业、制造业、通信、电子商务等各个领域。

智利

一、经贸概况

智利位于南美洲西南部，国土面积75.67万平方公里。截至2025年6月，全国人口约2020.6万。官方语言为西班牙语。2024年，智利国内生产总值达3302亿美元，增长率为2.6%，人均GDP为1.68万美元。2024年，通货膨胀率为4.3%。2024年，失业率为8.5%。

2024年，智利进出口贸易总额1813.2亿美元，同比增长2.4%。其中，出口额1018.1亿美元，进口额795.1亿美元。2024年，主要出口产品有铜及相关产品、三文鱼和鳟鱼、樱桃、纤维素等；主要进口产品有燃料、车

辆及零配件、服装和配件等。2024年，中国是智利第一大贸易伙伴，双边贸易总额为573.3亿美元。

2024年，智利吸收外国直接投资113.6亿美元。截至2024年底，智利外资存量为2669.5亿美元。中国是智利主要外资来源国之一。

二、营商环境

智利政治环境稳定，市场自由程度高，法律法规透明，营商环境良好，是拉丁美洲最稳健和完善的经济体系之一。智利对外资实行国民待遇，是全球最自由的经济体之一。根据世界经济论坛《2020年全球竞争力报告》，智利在全球137个主要经济体中排第25位，南美第一。根据世界知识产权组织发布的《2023年度全球创新指数》，智利综合指数全球排名第52位。

三、重点特色产业

矿业是智利支柱产业之一。2024年，智利铜产量550.6万吨，占全球产量的24%，为世界第一大产铜国。智利也是世界第二大锂生产国，2024年锂出口量创31.4万吨的历史纪录。智利还是南半球最大的鲜果出口国，对华出口樱桃、葡萄酒等农产品增长显著。

四、交通运输

智利公路交通便利，以圣地亚哥为中心，全国公路贯通南北，总长7.8万公里。全国共有325个机场，主要国际机场为首都的阿图罗·梅里诺·贝尼特斯机场。全国有27个重要港口，圣安东尼奥港和瓦尔帕莱索港是主要的集装箱港口。

五、双边合作

中国和智利是全面战略伙伴关系，签署并升级了自由贸易协定。2024年，智利对华出口额达410亿美元，自华进口额206亿美元，双边贸易稳定增长。中资企业在智投资活跃，涉及电力、矿业、基础设施等领域。2024

年，中国对智利直接投资流量1.54亿美元。2024年，中国企业在智利新签承包工程合同34份，新签合同额4.48亿美元。

（来源：本期“国别介绍”内容综合整理自中国商务部、外交部、海关总署等网站）

【贸易往来】

2026年1—3月中国与巴西、智利贸易情况简报

据海关总署统计数据，今年前3个月，中国与巴西的贸易进出口实现较快增长，出口和进口均呈两位数增幅。中国与智利的贸易整体保持增长，进口增长超过10%，出口略有下降。

对巴西，2026年1—3月，中国与巴西的贸易进出口总额为3179.39亿元人民币，同比增长26.0%。其中，中国自巴进口1855.13亿元人民币，同比增长33.6%；中国对巴出口1324.26亿元人民币，同比增长16.8%。

对智利，2026年1—3月，中国与智利的贸易进出口总额为1345.14亿元人民币，同比增长6.5%。其中，中国自智进口962.58亿元人民币，同比增长10.4%；中国对智出口382.56亿元人民币，同比下降2.1%。

相关数据详见附表一。

附表一：2026年1—3月中国与巴西、智利贸易进出口数据

（单位：亿元人民币）

国别	进出口			出口		进口	
	金额	占比	同比	金额	同比	金额	同比
巴西	3179.39	2.69%	26%	1324.26	16.8%	1855.13	33.6%
智利	1345.14	1.14%	6.5%	382.56	-2.1%	962.58	10.4%

（数据来源：海关总署）

2026年1—3月四川与巴西、智利贸易情况简报

据成都海关统计数据，今年前3个月，四川与巴西的贸易进出口实现增长，出口增幅显著。四川与智利的贸易进出口同比下降幅度较大，出口和进口均呈下滑态势。

对巴西，2026年1—3月，四川与巴西的贸易进出口总额为27.05亿元人民币，同比增长8.9%。其中，四川自巴进口9.51亿元人民币，同比增长32.0%；四川对巴出口17.54亿元人民币，同比下降0.5%。

对智利，2026年1—3月，四川与智利的贸易进出口总额为9.56亿元人民币，同比下降39.5%。其中，四川自智进口7.06亿元人民币，同比下降39.4%；四川对智出口2.51亿元人民币，同比下降39.6%。

相关数据见附表二。

附表二：2026年 1-3 月四川与巴西、智利进出口数据

(单位：亿元人民币)

国别	进出口		出口		进口	
	金额	同比	金额	同比	金额	同比
巴西	27.05	8.9%	17.54	-0.5%	9.51	32%
智利	9.56	-39.5%	2.51	-39.6%	7.06	-39.4%

(数据来源：成都海关)

【经贸动态】

中国与巴西深化多领域合作：从基建拓展至消费、制造与科技

路透社近日报道称，中国与巴西正持续深化多领域合作，合作范畴已从水电站等大型基础设施项目，进一步向消费、制造、科技、医疗等领域

延伸。随着中巴双边关系保持高水平发展，两国合作正朝着范围更广、层次更深的方向推进。

报道指出，近期，一家中国新式茶饮与冰品连锁品牌在巴西开设首店，标志着中国企业新一轮进入巴西市场的重心，已开始面向巴西这个拥有2亿多人口的庞大市场，直接布局消费端。路透社认为，这既是中企海外投资的新阶段，也反映出中国与巴西紧密的经济联系持续巩固夯实。

从投资规模看，中国对巴西直接投资近年明显升温。报道援引巴中商务委员会的数据称，2024年中国在巴西的直接投资增至42亿美元，涉及39个项目，较前一年翻倍，巴西也因此成为全球接受中国投资第三多的国家。这一增长，一方面源于中国企业加快拓展海外市场，另一方面也与全球贸易壁垒抬升、企业寻求更广阔发展空间有关。

报道称，值得注意的是，如今中巴合作覆盖面更广，类型也更丰富。除消费类企业外，外卖配送、电动汽车、消费电子等领域的中国企业也都在加快布局。报道提到，巴西消费者对中国产品的接受度正在提升，原因不仅是价格更具竞争力，也与产品质量、设计和交付效率上表现出色有关。

制造业合作也在提速。路透社称，近年已有多家中国汽车企业收购巴西工厂，并进行改造升级，推动电动和混合动力汽车实现本地化生产，同时展开新的长期投资布局。这显示，中巴合作正在向本地制造、产业链配套和长期经营延伸。

在技术合作方面，巴西政府也希望引入更多中国经验。路透社称，巴西卫生部长上月前往上海、深圳和成都，寻求医疗领域的合作、投资和技术转移机会，并特别关注人工智能在医疗场景中的新应用。这表明，中巴合作正进一步拓展到技术转移与创新应用层面。

路透社还指出，巴西总统卢拉对巴中关系给予积极评价，称当前两国关系处于前所未有的高水平，巴方对中国投资持开放态度。这为两国在更

广领域拓展合作提供了有利条件，也使中巴经贸合作呈现出由大型项目向多元合作延伸的新趋势。

（来源：中央广电总台国际在线）

巴西细化跨国公司15%税收征收规则

巴西联邦税务局日前发布文件显示，巴西政府细化对大型跨国公司利润适用15%的最低税率的具体规则和申报流程，以与经济合作与发展组织（OECD）推动的全球税改协议保持一致。

根据新规，巴西将通过在现行“净利润社会贡献税”（CSLL）基础上加征“国内补充最低税”的方式，确保大型跨国企业在巴西的实际税负不低于15%。当企业在某一司法辖区的有效税率低于该水平时，需在巴西补缴差额。

该制度属于经济合作与发展组织推动的全球税改“第二支柱”（Pillar Two），适用于年营业收入超过7.5亿欧元的跨国企业集团，旨在遏制利润向低税率地区转移、打击“激进税收筹划”等行为。

在具体操作上，巴西税务部门明确，相关税款需通过联邦税务申报系统进行申报，通常应在企业会计年度结束后第六个月申报，并在第七个月内完成缴纳。考虑到首年实施的过渡安排，2026年申报期限延长至当年6月底。

同时，巴西选择采用“合格国内最低补足税”（QDMTT）机制，即优先在本国征收补足税，从而避免税收被其他国家“抢征”，确保跨国企业在巴西创造的利润更多留在本地纳税。

巴西政府表示，该措施有助于与主要经济体税制接轨，提高税收透明度和合规水平，并为公共财政提供新的收入来源。

不过，业内人士指出，由于全球最低税涉及跨国利润分配、有效税率计算等复杂技术问题，相关企业在短期内仍面临系统调整和合规成本上升等挑战，申报系统和配套指引仍有待进一步完善。

（来源：新华财经）

2025年智利全国GDP增速为2.5%，多数大区实现增长

智利《信使报》4月23日报道，智利央行最新区域国民账户报告显示，2025年智利经济呈区域性普遍扩张，全国GDP增速为2.5%，16个大区中有14个实现同比增长。分大区来看，首都大区增长2.8%，主要得益于商贸、个人服务业和企业服务业的强劲表现，是拉动全国经济的主要动力。北部矿区表现明显分化：阿塔卡马大区在铜、金、银增产驱动下GDP增长15.3%，出口大幅增长27.4%；塔拉帕卡大区则因铜矿减产下降8.3%，成为少数收缩的地区之一。南部增势强劲，湖大区受三文鱼养殖和食品加工业拉动增长5.3%，艾森大区也受益于水产养殖、渔业捕捞等，以8.5%的涨幅领跑全国。中南部马乌莱大区、纽夫莱大区水果与食品出口表现良好，出口分别增长19.5%和23.6%，带动GDP分别增长1.4%和2.5%。

（来源：驻智利共和国大使馆经济商务处）

智利央行下调2026年经济增速预期 上调通胀预测至3.6%

智利央行发布最新宏观经济报告，宣布下调该国2026年经济增长预期，并同步上调通胀预测。该行指出，全球燃料价格因地缘冲突加剧而显著上涨，成为修正预测数据的主要驱动因素。

作为全球最大的铜生产国，智利央行将2026年国内生产总值（GDP）增长预期区间从此前预估的2%至3%下调至1.5%至2.5%。与此同时，该行对2027

年的经济增长预估也设定在1.5%至2.5%之间，与今年预测持平，显示出对未来两年经济扩张步伐的谨慎态度。

在通胀方面，智利央行将2026年年度通胀预测值从2.9%大幅上调至3.6%。报告明确阐述：“对于整体通胀而言，修正主要集中在短期内，主要与战争对国际燃料价格的影响有关。”尽管如此，央行仍维持其中期通胀目标不变，预计通胀率将在2027年第二季度回归至3%的政策目标水平。

大宗商品价格预期出现分化。报告数据显示，央行将2026年铜价预期从此前的每磅4.7美元上调至5.4美元，反映出对全球最大金属品种价格走强的判断。然而，铜价预期的上调并未能完全抵消能源成本上升对宏观经济的负面冲击。

分析认为，此次预测调整凸显了外部能源供给冲击对新兴市场经济体的传导效应。虽然作为支柱产业的铜业有望受益于价格上涨，但燃料成本高企不仅推升了短期通胀压力，也对整体经济活动构成了抑制，迫使货币当局重新评估增长与物价的平衡路径。

（来源：新华财经）

【经贸观察】

中拉合作向智向新活力迸发

日前，拉美和加勒比国家共同体第十届峰会在轮值主席国哥伦比亚举行。峰会通过《波哥大宣言》，宣言高度评价中国—拉共体论坛第四届部长级会议的成功举办，并指出《中国—拉共体成员国重点领域合作共同行动计划（2025—2027）》为加强政治对话、南南合作和相互理解指明了方向。

近年来，面对深刻演变的国际形势，中拉坚定捍卫多边主义，共同发出全球南方团结自强的时代强音，树立起南南合作的典范，推动中拉命运

共同体建设不断取得新发展。其中，中拉经贸合作向“智”向“新”而行，从传统领域向新能源、数字技术、跨境电商等领域不断拓展，持续释放出新活力，给双方人民带来实实在在的福祉。

经贸合作领域不断拓展

中拉经贸合作正从传统贸易转向数字、绿色、科技、智造四轮驱动

哥伦比亚与中国签署5G、光纤及卫星连接合作协议；“中国与墨西哥智能经济发展机遇研讨会”在墨西哥城举行；中阿共建“一带一路”旗舰工程——阿根廷圣克鲁斯省两座大型水电站项目全面复工；比亚迪储能与西班牙清洁能源领军企业Grenergy达成全新战略合作，将为智利中部绿洲光储项目提供468套MC Cube-T储能系统……近来，中拉合作在智能化、绿色化、融合化领域接连传出好消息。

近年来，在中拉论坛框架下，中拉经贸合作向“智”向“新”而行，为拉美地区经济社会发展注入新动能：在特立尼达和多巴哥，共建“一带一路”旗舰项目凤凰工业园成为拉美首个5G网络全覆盖的环保轻工业园，推动当地产业升级；在哥伦比亚，波哥大和麦德林等大城市街头，越来越多的中国品牌电动出租车成为城市绿色交通的新风景线；中国的云计算、大数据和人工智能技术广泛赋能拉美金融、教育、文化娱乐等行业，助力当地企业数字化转型……中拉合作提质升级彰显成效。

中国现代国际关系研究院拉美研究所所长孙岩峰在接受本报记者采访时表示，从进出口情况看，中拉贸易往来范围越来越广，品种数量越来越丰富，科技含量也越来越高。

“中拉经贸合作正从传统贸易转向数字、绿色、科技、智造四轮驱动。”中国社会科学院拉丁美洲研究所国际关系研究室副主任、副研究员王飞对本报记者表示，这主要体现在：一是数字经济与智能技术快速落地，如5G、大数据、云计算、物联网、人工智能、智慧城市、跨境电商等，数字基建

成为合作新支柱；二是绿色能源与低碳转型，光伏、风电、水电、储能、新能源汽车、绿色工业园全面铺开，助力拉美能源结构升级；三是科技创新与产业升级，航天、卫星应用、先进制造、电子信息、农业科技、智慧育种等合作提速，共建联合实验室与技术平台；四是港口、机场、铁路等互联互通项目向智能化、绿色化、融合化升级，带动区域工业化与现代化。

智利安德烈斯·贝略大学拉美中国问题研究中心主任费尔南多·雷耶斯·马塔表示，拉中在贸易、投资和科技等领域合作不断深化，已经从单一领域合作逐步拓展为多层次、多领域的全面合作。这种合作模式有助于推动区域经济结构优化，为实现更加包容和可持续发展创造有利条件。

全球变局下的共同选择

中国推进高质量发展，拉美推进一体化与工业化，新兴领域是共同优先方向。共建“一带一路”倡议提供了一个全方位的合作平台，能让拉美以更高效的方式共享中国在智能化、绿色化、融合化领域的最新成果

今年3月8日，中共中央政治局委员、外交部长王毅在两会记者会上表示，中拉合作是全球南方国家之间的相互帮助和相互支持。回看过去半个多世纪，中拉关系之所以发展迅速，关键在于中国始终尊重拉美人民，坚持与拉美各国平等相待、互利共赢。不论形势如何变幻，中国都愿同拉美国家一道，坚定推进中拉命运共同体建设，让中拉全面合作伙伴关系更好造福双方人民。

近年来，在元首外交战略引领下，中拉双方坚持平等相待的合作原则、互利共赢的合作目标、灵活务实的合作方式、开放包容的合作精神，推动中拉论坛蓬勃发展，整体合作与双边合作协同发力，引领中拉关系跑出“加速度”。

王飞说，中拉合作取得丰硕成果主要是因为：一是高层战略引领，中拉命运共同体、中拉论坛和五大工程等为双方合作定向领航；二是双方发

展需求高度契合，中国推进高质量发展，拉美推进一体化与工业化，新兴领域是共同优先方向；三是机制平台成熟完善，中拉论坛、行动计划、专项贷款、科技伙伴计划提供稳定制度保障；四是全球变局下的共同选择，面对产业链重构、气候变化、数字鸿沟等全球挑战，中拉双方选择团结合作、自主发展。

去年5月，中国—拉共体论坛第四届部长级会议在北京成功举行，中方宣布中拉携手启动团结、发展、文明、和平、民心五大工程，得到拉方积极响应。巴西中国创新经济研究院主席克劳迪娅·亚努齐表示，五大工程为拉中合作提供了清晰路径。在基础设施建设、科技创新、人文交流等领域，一系列合作项目稳步推进，正转化为看得见、摸得着的发展成果。

“中拉合作是‘双向奔赴’的结果。”孙岩峰说，一是中拉在产业结构上有很强的互补性。这种互补性确保了双方在向“智”向“新”领域具有强大持久的合作基础。二是拉美国家近几年特别强调产业升级、基础设施现代化以及再工业化，急需科技含量高的新质生产力。中国在新质生产力领域的先进技术和巨大产业优势，满足了拉美的需求。三是中拉过往的合作基础非常扎实。过往的经验表明，中国是拉美最可靠也最有潜力的合作伙伴。此外，共建“一带一路”倡议提供了一个全方位的合作平台，能让拉美以更高效的方式共享中国在智能化、绿色化、融合化领域的最新成果。

展现出强大韧性与发展潜力

中拉合作提质升级有利于拉美国家的产业升级，提升自主发展能力，有助于中国企业拓展海外市场与应用场景，保障产业链供应链稳定，为全球发展注入更多确定性和稳定性

“中拉合作向‘智’向‘新’而行，给双方都带来实实在在的利好。”王飞分析，对拉美而言，中拉合作提质升级有利于加快数字与绿色转型，

创造就业、改善民生，提升自主发展能力，缩小南北差距。对中国而言，加强同拉美合作，有助于中国企业拓展海外市场与应用场景，保障产业链供应链稳定，推动技术标准“走出去”。对双方人民而言，中拉合作意味着更便利的数字服务、更清洁的能源、更优质的产品、更紧密的民心相通，是看得见、摸得着的实惠。

厄瓜多尔—中国商会会长马加莉·凯塞多表示，与中国的合作为拉美和加勒比国家提供了新的发展机遇，推动地区产品进入更广阔的国际市场。这种多元合作格局为地区经济发展提供了更加稳固的支撑。

孙岩峰说，中拉的合作成就、经验以及模式已成为全球南南合作的一个样板。此外，中拉在产业合作的过程中，充分意识到全球经济治理体系改革的必要性。所以，中拉在携手推动全球经济治理体系改革方面的一些尝试，可以为全球南方国家合作提供借鉴。

“中拉合作树立了南南合作新典范，丰富了人类命运共同体的实践场景，助力全球南方共同发展。”王飞说。

中拉合作加速向“智”向“新”而行，发展前景广阔。孙岩峰说，一是中拉开展向“智”向“新”合作给拉美国家的产业升级和经济增长提供新动力；二是面对贸易保护主义、单边主义和地区热点冲突等外部环境挑战，拉美和中国开展向“智”向“新”合作，为其提供了珍贵的确定性；三是随着拉美一体化进程持续推进，中拉合作的成本和阻碍将进一步减少，有助于双方建立更多合作新模式、新机制。

委内瑞拉中国问题研究中心主任艾马拉·格德尔表示，拉中合作展现出强大韧性与发展潜力，双方在多边框架内加强协调，将为全球发展注入更多确定性和稳定性。

（来源：人民日报海外版）

【经贸实务】

投资巴西，注意外商、税务、劳工三大风险

在2026年的全球投资版图中，巴西依然是一个让人“爱恨交织”的存在。

爱它，是因为这里拥有2、15亿人口的巨大消费市场、丰富的矿产资源以及作为拉美最大经济体的战略地位。对于新能源、基建、跨境电商和智能制造企业而言，巴西是绕不开的必争之地。

恨它，是因为这里被誉为“全球合规难度最高的国家之一”。从繁琐到令人发指的税务系统（“巴西税制复杂程度世界排名第一”并非虚言），到极度倾向劳动者的司法实践，再到变幻莫测的外汇管制，无数中企在这里交了昂贵的“学费”。

80%的失败案例，并非败在商业模式，而是败在对外商准入、税务筹划和劳工合规的误判。

一、外商准入——以为“大门敞开”，实则“暗礁密布”

很多企业家认为巴西对外资非常友好，毕竟巴西央行对外资注册流程相对透明。但“能注册”不等于“能运营”，更不等于“能控股”。

（一）战略行业的“隐形红线”

虽然巴西《外资法》原则上允许外资进入绝大多数行业，但在媒体、电信、航空、边境土地、核能等敏感领域，仍存在严格的持股限制或需总统令特批。

案例警示：2025年，某中国传媒公司试图收购巴西一家地方电视台，因未提前获得国会批准，交易被强制叫停，前期投入的数千万雷亚尔打水漂。

律师提示：投资前务必进行行业负面清单筛查。涉及土地收购时，需注意外国人持有农村土地的面积限制（通常不超过所在市镇总面积的25%）。

（二）“官僚迷宫”：注册容易开业难

在巴西设立子公司 (Ltda) 看似简单, 但拿到营业执照 (Alvará) 和税务登记号 (CNPJ) 只是第一步。真正的挑战在于市政许可、环保许可 (IBAMA/License)。

现状: 在圣保罗或里约, 从提交申请到正式开业, 平均耗时6-12个月。期间若擅自经营, 将面临巨额罚款甚至刑事指控。

律师提示: 不要轻信“加急通道”。务必预留充足的时间缓冲期, 并在租赁合同中加入“以取得牌照为生效条件”的条款, 避免背负无效租金。

(三) 外汇管制的“进出两难”

巴西的外汇管制虽已大幅放松, 但利润汇出仍需缴纳IOF税 (金融操作税), 且面临严格的反洗钱审查。更棘手的是, 若当地子公司亏损, 母公司注资补充资本金时, 若程序不当, 未来利润汇出将受阻。

律师提示: 所有跨境资金流动必须在巴西央行系统 (RDE-IED) 准确登记。“先汇款后补登记”是绝对禁忌, 这将导致资金无法合法汇出。

二、税务合规——“巴西税制”是全球财务的噩梦

如果说其他国家的税制是“数学题”, 巴西的税制就是“玄学”。巴西拥有60多种税费, 联邦、州、市三级征税, 且法规每小时都在更新。

(一) 复杂的流转税: ICMS、IPI、PIS/COFINS

从2026年1月起, 巴西开始逐步引入新的增值税 (VAT), 即联邦的CBS和州/市的IBS, 以取代旧的ICMS、IPI、PIS和COFINS。2026年是“测试年”, 实行1%的象征性税率, 并有一个为期三个月的免罚测试期。

虽然新税制旨在简化, 但2026年恰恰是最关键的“磨合期”。企业必须更新ERP系统, 适应新的电子发票字段, 否则在测试期结束后将面临罚款和运营中断。

律师提示: 必须聘请本地资深税务师 (Contador) 进行月度核算。切勿直接套用国内或其他拉美的税务模型。

(二) 转让定价 (Transfer Pricing)

根据OECD 2026年1月发布的最新国别概况，巴西正在将其转让定价规则向OECD标准靠拢。

风险：2024—2025年，巴西税务局（RFB）加大了对跨国关联交易的稽查力度。若中企向巴西子公司高价出售设备或收取特许权使用费，极易被认定为逃税，面临75%—150%的罚款+高额利息。

律师提示：即使集团内部有全球转让定价报告，也必须单独出具符合巴西法规的本地文档。建议重新审视关联交易定价策略，确保符合“独立交易原则”的巴西版定义。

（三）“税务战争”：诉讼常态化

在巴西，税务争议是常态。企业几乎每年都会收到税务局的罚单。

策略：不要试图“硬刚”或“私了”。巴西有成熟的行政申诉和司法诉讼机制。

律师提示：建立税务准备金是财务标配。对于大额罚单，应尽早启动法律程序冻结罚款执行，争取通过“税务和解计划”（Refis）分期缴纳或减免罚金。

三、劳工用工——“解雇一个员工，可能赔掉半条命”

巴西劳动法（CLT）被公认为全球最保护劳动者的法律体系之一。在这里，老板是“弱势群体”，员工是“爷”。

（一）解雇成本：天价赔偿金

在巴西，无理由解雇（无过错解雇）是合法的，但成本极高：

赔偿公式：工龄工资（FGTS）余额+40%的FGTS罚金+未休年假补偿+第13薪比例+通知期工资。

后果：一名工作5年的中层管理人员，解雇成本可能高达其10-12个月的薪资。

案例：2025年，某中资工厂因批量裁员未足额支付FGTS罚金，引发集体诉讼，最终赔偿金额超出预算3倍，导致现金流断裂。

（二）“事实劳动关系”：外包与派遣的雷区

许多中企习惯用“劳务外包”或“顾问合同”来规避社保和福利。在巴西，这是高危操作。

法律认定：只要存在“人格从属性”（受指挥）、“习惯性”（长期工作）和“报酬支付”，法院极大概率判定为事实劳动关系。

后果：企业需补缴过去5年的所有社保、税款及罚金，并承担连带责任。

律师提示：慎用外包。若必须使用，需确保外包公司是正规持牌机构，并在合同中设置严格的indemnity（追偿）。

（三）工会力量与集体谈判

巴西工会权力极大，每年一次的集体谈判（Dissídio Coletivo）往往会导致工资涨幅高于通胀率。

风险：忽视工会诉求可能引发罢工，甚至导致工厂被封锁。

律师提示：建立定期的工会沟通机制，不要等到谈判破裂才找律师。合规缴纳工会会税（虽已改为自愿，但仍需谨慎处理）是维持劳资和平的基础。

巴西市场充满诱惑，但也布满荆棘。对于2026年准备进军巴西的中企，建议有三条：

摒弃“速度至上”思维：在巴西，慢就是快。花6个月做尽调和架构设计，好过花3年打官司。

组建“本地化”战队：不要试图用中国团队遥控指挥。必须聘请懂中文的巴西本地律师、会计师和HR专家，组成铁三角。

敬畏规则，留足预算：将税务和劳工合规成本纳入投资模型的核心变量，而非“额外支出”。

（原标题：去巴西投资先看这篇：外商、税务、劳工三大风险全踩坑）

来源：华商律师

编辑说明

各相关单位、企业:

信息服务是我会为企业提供的基本服务工作之一,为更好地帮助四川企业了解最新国际经贸动态,把握商机,扩大对外经贸交流与合作,我们利用贸促系统与国(境)外商协会机构关系密切,渠道畅通的优势,重点收集与我省贸易投资合作密切的国家和地区的最新经贸信息,编辑成《国际商情参考》月刊,以电子版形式免费提供给我省相关单位和企业,以供参考。

另外,《国际商情参考》月刊也在我会的官网上同步推送,网址:
www.ccpit-sichuan.org。欢迎各相关单位及企业登录我会网站浏览。

我们希望大家对《国际商情参考》的编辑工作提出宝贵意见,请将你们的需求及采用信息的情况反馈我们,以帮助我们更好地收集整理相关信息,为企业提供更加切实有效的服务。

本期信息均来源于公开资料,不保证所含的信息和建议不发生改变。我们力求《国际商情参考》内容的客观、公正,但文中的观点、结论和建议,仅供参考。建议使用本期信息的单位在执行具体的经贸活动时再做专业咨询。

主办单位: 中国国际贸易促进委员会四川省委员会

编 辑: 四川省贸促会发展研究部

联 系 人: 王倩 庞静

电 话: 86-28-68909131

传 真: 86-28-68909130

邮 箱: wangqian@ccpit-sichuan.org

地 址: 中国四川成都蜀兴西街36号国际商会会馆10楼